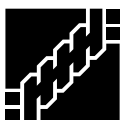


Rabbe Consult tilbyder fremtidsrettede løsninger inden for blandt andet salgs- og marketingstyring til små og mellemstore firmaer, med vægten lagt på enkle og brugervenlige løsninger skræddersyet til det enkelte firma.

Med 10 års erfaring i rådgivning inden for IT-strategi, Kommunikation, Netværk og Klient/serverløsning, har Rabbe Consult blandt andet udført opgaver for Dell Computer A/S, H. Lundbeck A/S, Telia, Tivoli, Centralforeningen af Autoreparatører i Danmark mfl.

# ***SalesMaster***



rabbe consult

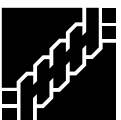
Rabbe Consult a/s  
Birkerød Kongevej 137D  
3460 Birkerød

Telefon: 4582 1898  
Fax: 4582 2898

E-mail: [rabbe@rabbe.dk](mailto:rabbe@rabbe.dk)  
Web: [www.rabbe.dk](http://www.rabbe.dk)



**SalesMaster**



rabbe consult

## SalesMaster

SalesMaster er salgsstyrings-systemet der giver dig mulighed for at koordinere aktiviteterne i salg og marketing, samtidig med at du hele tiden har et nøjagtigt overblik over hvad der sker og hvad fremtiden bringer.

## Funktioner og faciliteter

SalesMaster er bygget op om en række funktioner og faciliteter, der retter sig mod hele virksomheden.

### Salg

- Kunde- og Emnestyring
- Salgsbudgetter
- Kontakthistorik

### Marketing

- Kundetilfredshed og loyalitetsmålinger
- Aktivitetsstyret kalender
- Kampagneplanlægger

### Ledelse

- Overblik over salgsaktiviteter
- Overblik over kundestatus

## Moduler

- Virksomhedsmodul med koncerninfo og kontaktpersoner
- Marketingmodul med kampagneregistrering
- Personalem modul
- Kundemåling

Disse grundmoduler udgør et samlet system. Der vil løbende blive udviklet nye moduler, ligesom der kan udvikles specielle moduler, hvis virksomheden har brug for det.

## Fleksibilitet

SalesMaster er kendetegnet ved en stor fleksibilitet, som giver en række muligheder og fordele fra det øjeblik du har truffet dit valg:

- Ibrugtagning af grundpakken på 2 uger
- Kan skræddersyes til virksomhedens krav
- Kan integreres med andre systemer
- Enkle basismoduler
- Høj grad af skalerbarhed

"Fra første aftalte møde med Rabbe Consult gik der ca. 2 1/2 uge, før vi havde første version af systemet oppe at køre"

Jesper Zerlang, TELIA

## Tilpasninger

SalesMaster kan benyttes af de fleste virksomheder, som det leveres – dog kræver en række målinger integration med virksomhedens regnskabssystem. Men samtidig er det muligt hurtigt og let at tilpasse SalesMaster til specifikke krav og ønsker, ligesom det er muligt at tilføje nye funktioner og integrere disse tæt ind i SalesMaster.

## Integration og data

Man kan uden videre gå i gang med SalesMaster og indtaste egne data. Men det er selvfølgelig muligt at importere data ind i SalesMaster fra for eksempel D&B eller andre eksterne kilder.

Det er også muligt at importere eksisterende data ind i SalesMaster, ligesom der kan tilføjes næsten enhver form for dataimportfunktion eller integration med virksomhedens andre systemer.

## FileMaker

SalesMaster er udviklet i og benytter FileMaker som databasesystem. Det betyder, at SalesMaster kan benyttes fra enkeltbrugerinstallationer til netværk med op til 250 samtidige brugere. Samtidig betyder FileMaker's standardfunktioner, at man som bruger får adgang til en meget bred vifte af værktøjer – både til den daglige brug som til data-import og -eksport, avancerede søgninger m.m. FileMaker's avancerede udviklingsmiljø gør det også muligt at lave tilpasninger til SalesMaster hurtigt og effektivt.

